

ICT MET RENDEMENT



WELKOM BIJ DE CAESAR GROEP

De Caesar Groep is dé specialist in Nederland als het gaat om ICT-projecten met rendement. Met meer dan 300 professionals werken wij voor onze klanten aan ICT-toepassingen die hun organisaties aantoonbaar nog beter laten presteren. Graag laten wij u in deze brochure kennismaken met onze filosofie en werkwijze.

Echte jazz is een muzikaal samenspel van compositie en improvisatie. Elk instrument speelt precies op tijd zijn eigen partij. Dat is de basis. Door creativiteit ontstaat een nieuw samenspel: de kracht spat er vanaf. Iedereen geniet; erbij zijn is een feest. Met ICT is het voor ons niet anders.



STRATEGIE & WERKWIJZE

ICT met rendement

De Caesar Groep stelt organisaties in staat hun ICT-investeringen beter te laten renderen. Wij noemen dat ICT met rendement. De implementatie van deze strategie is gebaseerd op de 'Theory of Constraints' van Eli Goldratt. Samen met Goldratt-consultants hebben we onze eigen methode opgezet om snel en effectief software te ontwikkelen. Elk ICT-traject moet het kernprobleem van de organisatie - de 'constraint' - oplossen, waardoor het totale proces aanzienlijk beter rendeert. Rendement voor de klant is bij de Caesar Groep ook nadrukkelijk gekoppeld aan rendement voor de medewerker: samen werken aan het beste resultaat.

Op tijd, binnen budget, met de juiste functionaliteit

De start van een succesvol ICT-traject is een gezamenlijke opvatting over het probleem en de waarde van de oplossing.

Alleen dan kan een project slagen, dat wil zeggen: op tijd, binnen budget en vooral met de juiste functionaliteit.

Ons vak

Het is ons vak om bedrijfsproblemen te vertalen naar effectieve ICT-oplossingen. Zo creëren we waarde voor onze klanten en onze medewerkers. Sneller en effectiever dan wie ook.

Onze werkwijze

Een bedrijfsprobleem is het verschil tussen de huidige situatie en een gesteld doel. Als we dat probleem met behulp van ICT kunnen oplossen, wat is dan het rendement - ofwel de waarde - voor de organisatie? Dat is de centrale vraag die wij stellen aan onze klanten. Het geeft ons inzicht in het probleem, maar vooral ook in de waarde van de ICT-oplossing voor de organisatie.



“Wereldwijd neemt de concurrentie toe, vooral met de groeiende slagkracht van de Aziatische landen. Als wij, in Europa, concurrerend willen blijven, is het van groot belang dat we onze bedrijven sneller en slimmer omvormen tot slagvaardige organisaties.”

Sturen op waarde

“De Caesar Groep ondersteunt dit door samen met de klant, met behulp van ICT, organisaties schaalbaar te maken en te zorgen dat er veel sneller effectieve oplossingen komen voor problemen. Daarom neemt 'waarde' in al onze vormen van dienstverlening een steeds belangrijkere plaats in. We zien dat ook bij onze klanten: hoe meer zij op waarde gaan sturen, des te meer mogelijkheden ze zien om hun bedrijf beter te laten presteren.”

Concurrentiekracht voor onze klanten

“Ons doel is niet om in een aantrekkelijke economie steeds meer uren te gaan verkopen. Wij willen samen met onze klanten en medewerkers extra waarde leveren, binnen de afgesproken termijn en binnen het afgesproken budget. Meer waarde betekent dan ook sterker worden en een grotere concurrentiekracht voor onze klanten. Hierdoor zijn we niet langer een leverancier, maar een betrokken partner.”

*Hans van der Kooij
algemeen directeur*

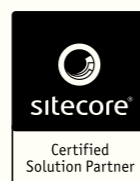
UW ICT-PROJECT OP TIJD OF EERDER OPGELEVERD? SOMMIGEN BELOVEN HET; WIJ GARANDEREN HET!

EFFECTIEVE TECHNOLOGIE

De Caesar Groep is onafhankelijk ten opzichte van technologie. Maar we lopen voorop in het bijhouden en ontwikkelen van onze kennis, zodat wij onze klanten effectiever en sneller de beste – en dus meest renderende – oplossingen kunnen bieden. Zowel in de vorm van projecten, bij beheeropdrachten als in detachering. Wij kiezen daarbij altijd de beste mogelijkheden uit het beschikbare technologie-aanbod. De Caesar Groep heeft partnerships met onder andere Microsoft, Oracle, Progress en Sitecore.

ORACLE

Microsoft
GOLD CERTIFIED
Partner



PROGRESS
SOFTWARE
BUSINESS ALLIANCE

Bij Caesar zeggen we vaak: "Het maakt niet uit wanneer je start, als je maar op tijd aankomt." Net als de wielrenner richten we ons op één doel dat we in de snelste tijd willen bereiken.



DIENSTEN & EXPERTISE

Onze diensten

ICT-vragen binnen een organisatie richten zich of op projecten, nieuwbouw dus, of op het beheer van bestaande oplossingen. Voor beide situaties levert de Caesar Groep de juiste mensen met de juiste kennis. Onze dienstverlening garandeert ICT met rendement voor:

• Projecten

Alle projecten: juiste scope, vaste prijs, vaste levertijd of zelfs eerder

• Beheer van ICT-oplossingen

Waarborg van de investering; minimale schade bij problemen

• Detachering & consultancy

Juiste persoon op de juiste plaats, snel en flexibel inzetbaar voor projecten en beheer

Onze expertises

- Microsoft
Infrastructuur en applicatie-ontwikkeling
- Oracle
Applicatie-ontwikkeling en database(-beheer)
- Progress
Applicatie-ontwikkeling, database(-beheer) en integratietools
- JAVA/JEE
Applicatie-ontwikkeling met Spring en Hibernate
- Service Oriented Architecture (SOA)
Bijvoorbeeld met Sonic, Biztalk en InterConnect
- Procesoptimalisatie
Inrichting en verbetering van bedrijfs- en beheerprocessen, onder andere met ITIL

▶▶ TimeValue

De Caesar Groep levert alle projecten met de juiste functionaliteit binnen budget en op tijd. Maar sommige projecten zijn zo cruciaal voor een bedrijf, dat ze direct aanzienlijk meer rendement opleveren. Als waarde en urgentie essentieel zijn, kunnen onze klanten kiezen voor een TimeValue-project. De Caesar Groep levert gegarandeerd op tijd, zodat de klant meteen meetbaar rendement heeft van zijn ICT-oplossing. We maken met elkaar eerlijke en duidelijke afspraken én wij koppelen onze vergoeding aan deze afspraken. Zijn we één dag te laat, dan betalen we onze klant tot 50% terug.

'Tijd' en 'waarde': een toekomst met rendement

De begrippen 'tijd' en 'waarde' staan in onze visie centraal. Waardecreatie is de basis van onze ICT-oplossing; als we een waardevermeerdering kunnen realiseren, dan willen onze klanten snel over die oplossing beschikken. Als enige ICT-dienstverlener hebben wij deze begrippen verankerd in onze strategie. Daarom blijven we flink investeren in technologie en in onze projectaanpak, waarbij sneller en effectiever werken centraal staan. Zo garanderen we dat de Caesar Groep alle projecten op tijd en met de juiste functionaliteit oplevert. Nu en straks.

"ONS ICT-PROJECT WAS OP TIJD KLAAR, WAARDOOR WE 16% MEER POLISSEN HEBBEN AFGESLOTEN" - DAIMLERCHRYSLER
"HET TIMEVALUE-PROJECT LEVERT ONS IN HETZELFDE BOEKJAAR 2 TOT 4 TON MEER OMZET" - AVIO DIEPEN

CAREERVALUE

Tevreden medewerkers zorgen voor tevreden klanten; dat staat vast. Uitdagend werk in combinatie met uitgebalanceerde arbeidsvoorwaarden en stevige investeringen in kennis; dat zijn ingrediënten van het personeelsbeleid van de Caesar Groep. Bovendien maken wij serieus werk van een goede balans tussen prettig werken en gezond leven. Parttime werken, flexibele secundaire arbeidsvoorwaarden, een eigen kinderdagverblijf en een 'sabbatical van de zaak' horen erbij. Zo vertaalt ICT met rendement zich voor onze medewerkers in CareerValue.



Werken bij de Caesar Groep is investeren in de toekomst. De combinatie van actieve inzet, inspirerend werk en vernieuwende ideeën geeft vleugels aan je carrière.

WERKEN BIJ CAESAR

Zichtbaar resultaat

Bij elk ICT-traject stellen Caesar-medewerkers zichzelf de uitdaging: wat is hiervan de waarde voor mijn klant? Hoe kan ik met ICT de belangrijkste problemen oplossen, zodat het bedrijf beter gaat presteren? Wat is de snelste manier? Deze uitdagingen koppelen we aan een prestatiegerichte beloning. Zo werkt ICT met rendement optimaal: een zichtbaar resultaat zowel voor onze klanten als voor onze medewerkers.

Een medewerker over Caesar:

"In mijn werk zoek ik uitdaging en plezier. Bij Caesar vind ik dat in het werken in projecten. Het is een enorme uitdaging om met een team aan een gezamenlijk resultaat te werken dat voor de klant direct invloed heeft op zijn primaire proces. Je bent samen, zowel Caesar als de klant, verantwoordelijk en moet echt op elkaar kunnen bouwen. Daarnaast geeft Caesar je alle mogelijkheden om jezelf te ontwikkelen en je eigen carrièrepad te bepalen. Dat is niet alleen waardevol in je dagelijkse werk, maar ook als investering in jezelf!"

Cultuur

Bij de Caesar Groep doen wij er alles aan om ICT-oplossingen te ontwikkelen die werkelijke waarde creëren voor onze klanten. Vol initiatief en met plezier werken we samen aan een optimaal resultaat, waarbij we willen leren van elkaar en van meningen en ideeën van anderen. Iedereen krijgt ruimte om zich te ontplooien, want ieders bijdrage is even belangrijk. Resultaatgericht, open, eerlijk en met respect voor elkaar. Zo willen we werken. Met als basis voor onze samenwerking altijd: 'afpraak is afspraak'.

Problem Driven Scope Management

Binnen een ICT-project staat de waarde van het project altijd centraal. De Caesar Groep waarborgt dit door gebruik te maken van 'Problem Driven Scope Management' als methodiek. Elke verandering in functionaliteit toetsen we aan de oorspronkelijke doelstelling. Verhoogt deze verandering de waarde voor de organisatie of niet? Doordat we onze projecten sturen op functionaliteit, zijn we in staat sneller te werken en profiteren onze klanten eerder van de toegevoegde waarde.

DE CAESAR GROEP BEHOORT TOT DE TOP 10 VAN BEDRIJVEN WAAR MEDEWERKERS HET MEEST TEVREDEN ZIJN - WEEKBLAD INTERMEDIAR

CAESAR GROEP IN FEITEN

Caesar Groep is opgericht in 1993. Inmiddels bestaat het bedrijf uit ruim 300 medewerkers die dagelijks bezig zijn ICT met rendement in de praktijk te brengen. Het hoofdkantoor is gevestigd in Utrecht. Het is ons vak om problemen te vertalen naar effectieve ICT-oplossingen om zo waarde te creëren voor onze klanten en medewerkers. Deze ICT-oplossingen realiseert de Caesar Groep sneller en effectiever dan wie ook.

